



Corporate Finance - Mandato de Venda -

www.yunitconsulting.pt

yunit
Consulting

ÂMBITO

Assessoria *end-to-end* com vista a alienação total ou parcial das participações sociais, incluindo i) estruturação da operação, ii) promoção e iii) negociação e conclusão.

PARA QUEM?

Empresários ou investidores que pretendem alienar as suas participações sociais por motivos de ausência de sucessão, preferência por outras atividades e/ou negócios existentes, entre outros.

METODOLOGIA: FASES DO PROCESSO DE MANDATO DE VENDA/ANGARIAÇÃO DE CAPITAL

1.ª Fase Avaliação da Sociedade

- Realização de avaliação independente com vista a aferir o justo valor da empresa e dos seus capitais próprios, segundo as metodologias de Avaliação mais reconhecidas pelo mercado

2.ª Fase Estruturação da Operação

- Definição da estratégia de alienação, nomeadamente tipologia de investidores (estratégicos e financeiros)
- Elaboração de Teaser (informação anónima da empresa) e Information Memorandum (informação detalhada sobre a empresa, operações, finanças e outros relevantes)
- Identificação e validação de eventuais entidades compradoras

2.ª Fase Promoção da Operação

- Abordagem às entidades seleccionadas com vista a aferir potencial interesse em processo de compra
- Validação de interesse, Acordo de Confidencialidade, troca de informação, apresentações sobre a oportunidade, organização de reunião entre as Partes, e apoio/assessoria no esclarecimento de dúvidas e/ou pedidos de esclarecimentos.

4º- Negociação e Fecho

- Assessoria na análise de proposta não vinculativa
- Negociação com a outra Parte para definição dos termos

A YUNIT ACOMPANHA-O DURANTE TODO O PROCESSO

Para mais informações contacte o seu consultor Yunit ou envie as suas questões para o contacto@yunit.pt

www.yunitconsulting.pt ☎ Lisboa - 21 330 72 02 ☎ Porto - 22 320 54 41

- Acompanhamento do processo de Due Diligence e análise das principais conclusões(a realizar por entidades externas);
- Acompanhamento à Equipa de Legal na elaboração do Sales Purchase Agreement

APOIO YUNIT

Na Yunit encontra o seu parceiro ideal para iniciar uma estratégia ativa de Fusões & Aquisições, sendo que prestamos assessoria end-to-end ao nível dos Mandatos de Compras e destacando-nos por:

- Metodologia estruturada, eficaz e alinhada com as práticas de mercado
- Aconselhamento na estruturação dos termos operação
- Credibilização da operação junto dos potenciais compradores e instituições financeiras
- Acesso a bases de dados nacionais e rede de *networking* ativa
- Equipa especializada
- Confidencialidade
- Eficiência e rapidez na gestão dos processos

Com um processo bem definido e estruturado realizado por consultores especializados, ganha eficiência, produtividade e reduz erros na operação.

Sabia que vários estudos mencionam que a taxa de insucesso nas operações de Fusões & Aquisições é superior a 50% decorrente, maioritariamente, da não concretização dos objetivos definidos inicialmente?

O SUCESSO DA SUA OPERAÇÃO DEPENDE DA PARCERIA CERTA.

A YUNIT ACOMPANHA-O DURANTE TODO O PROCESSO

Para mais informações contacte o seu consultor Yunit ou envie as suas questões para o ✉ contacto@yunit.pt

www.yunitconsulting.pt ☎ Lisboa - 21 330 72 02 ☎ Porto - 22 320 54 41

yunit
Consulting